

I. 神的目標是要神國增值

v14 「天國又好比一個人要往外國去，就叫了僕人來，把他的家業交給他們」⇒目的：做買賣⇒增值
v19 「過了許久…主人來了，和他們算帳。」
「往外國去」⇒受難，復活，昇天

神國如何可以增值呢？⇒做買賣

1. 神分派家業為做買賣

v14-15 「把他的家業交給他們，按著各人的才幹給…」

(1) 這比喻前半段給出了一個中心思想：

#1 全權之神分派資源給人，祂分配的原則是按著各人的才幹而分，卻是為了一個目的，就是為做買賣，替神增值。
才幹(=恩賜)=資源
⇒資源(加爾文) 1千(Talanton)=6000 日工資=16.44 年工資 極大的資源

● 神給人的資源是極為豐富的⇒要發掘恩賜⇒要發揮恩賜
(2) 有否「做買賣」分出兩種僕人：忠僕及懶僕

如何分呢？按是否「做買賣」為原則。

○ 忠僕：「做買賣」(v16, 17)

忠僕：敬虔的人被比作「做買賣」的人

○ 惡僕：「不做買賣」卻「埋藏」(v18)

惡僕：漠視或浪費神恩典的人

#2 分辨僕人的原則：是按照僕人們是否忠心「做買賣」。

例：心態⇒○=沒僕人心志的人

2. 神回來算帳為求增值

v19 「主人來了，和他們算帳。」

主人回來所關心的是「算帳」

● 兩位忠僕雖然恩賜不同，但因為增值的比例相同，得的評語完全相同 v21=v23

#3 獎賞的原則：不是按數量卻是按比例

神要神國增值⇒作個忠心做買賣的人 增值指甚麼？帶領更多的人得永生，追求豐盛的生命
∴神是神國的投資者！

「趁著白日…必須作那差我來者的工；黑夜將到，就沒有人能作工了。」(約 9:4)

● 讓我們作個神國的投資者⇒搶救靈魂！

2. 操練委身神國緊要的事奉

羅 12:2：「察驗何為神的…旨意。」

● 歐德隆(Ray Ortlund)的話 例：。華人文字宣教事奉。少數民族之事工
● 參與神國緊要的事奉？。向猶太人傳福音事工。回教人中之事奉

見證：

作富上加富的僕人⇒自己事奉工場的轉變

經歷：長時間的尋求、思考與應證
。察驗神的旨意。觀察宣教工場的需要
。事奉上求更專一。禱告尋求神的帶領

例：以色列立國後遵照過去英國管轄時給傳道人的名額⇒你會派誰去？

● 如何做一個神國投資者？

(1) 使事奉配合自己最強的恩賜

(2) 使恩賜用在能使神國增值最快的事奉上

增值廣 增值快 ⇒ 主就快來，神國將臨到 啟 22:20 「阿們。耶和華，我願你來。」

(3) 委身於神國最緊要的事奉

禱告：我願成為富上加富的僕人！尋求神的引領；肯冒險「做買賣」，有智慧地去尋求(察驗)神的旨意(羅 12:2)

1. 神是神國的投資者，祂也要信祂的人投資神國。神的目標是要神國增值，神的心意是要神國增值得快，神的方法是要信徒富上加富。

2. 投資神國就是肯為自己和別人尋求福音的好處。使神國增值就是帶領更多的人得到永生，追求豐盛的生命。

3. 神的獎罰原則是「富上加富」，「貧的更貧」。

4. 神要我們運用恩賜去配合事奉，且委身神國緊要的事奉，使神國增值得快；神就會更加的賜富給我們。

5. 但漠視或浪費神恩典的人將變得貧窮，甚至連已有的也會失去。

6. 神關心的是神國增值得快，投資神國的人更蒙福；神的目的是使主耶穌再來的應許早日實踐！

7. 弟兄姊妹們，當用神富上加富的原則，配合恩賜與事奉，投資神國。

8. 作一個富上加富的人！

II. 神的心意是要神國增值得快

v28 「奪過他這一千來，給那有一萬的。」

v29 「因為凡有的，還要加給他，叫他有餘；沒有的，連他所有的也要奪過來。」

為何給那有一萬的，而不平分？

1. 神要神國增值得快

● 比喻後半段的驚人轉變成為高潮：v28⇒驚奇！為甚麼這惡僕的一千沒有平分給兩位忠僕，卻給了那已有一萬的。

扭轉律⇒比喻的高潮

投資神國肯為自己和別人尋求福音的好處。

惡僕：將變得貧窮，甚至連已有的也會失去。

忠僕：

這是整個比喻的重點！

#4 神國如何可以增值得快呢？

神的目標就是使神國增值得快 這是這個比喻後半段的信息，也是整個比喻最重要的中心信息
神用一項原則：富的更富，貧的更貧！

答案：主要神國增值得快，當機會來臨時，主要用那增值快的那位去投資。

● 那麼您如何可以富上加富？

路 12:48 「因為多給誰，就向誰多取；多託誰，就向誰多要。」

● 總額同

● 但如果只能派一人去，派誰？

① 平分，1 萬的可得 \$ 21,000
② 給 4 千的，可得 \$ 10,000
③ 給 1 萬的，可得 \$ 22,000⇒耶穌的方法(太 25:29)

如果是您，您派誰去？

如果中國允許西藏可以有一位宣教士的簽證名額，你會派那四萬的還是一萬的去呢？

2. 基督要快來的要求

彼後 3:8-9 「有一件事你們不可忘記…主所應許的尚未成就，有人以為他是耽延；其實不是耽延，乃是寬容你們，不願有一人沉淪，乃願人人都悔改。」

● 神為甚麼對增值如此重視？

神要祂的國度不但增長得快(萬民都來敬拜祂)，而且增長得快(基督可以早日再來)。

主再來的應許可以早日實現⇒神對人的愛。

基督徒有責任為主的再來鋪路！

○ 主第一次來世的鋪路者：

● 馬利亞 ● 約瑟 ● 施洗約翰 ● 西面(路 2:25-35) ● 亞拿(路 2:36-38)

○ 主再來的鋪路者：

● 基督徒的使命！——作個神國的投資者 ● 作個富上加富的人

禱告：「我願成為那有一萬的僕人，投資神國的事奉，求主快來！」

III. 神的方法是要信徒富上加富

v29 「因為凡有的，還要加給他，叫他有餘；沒有的，連他所有的也要奪過來。」

原則：三贏：

① 神國增值量大
② 神國增值率快
③ 使僕人富上加富

富上加富⇒恩賜上的操練
○ 事奉與恩賜上的配合
○ 對神國的委身

* 作個使神國增值又廣又快的器皿！

I. 操練事奉上的專一與進深

腓 3:13-14：「弟兄們，我不是以為自己已經得著了；我只有件事…向著標竿直跑，要得神…的獎賞。」

● 不是多件事做得差不多，而是一件事做得精而專

例：葛培理牧師

① 事奉與恩賜配合：被邀請時只作佈道，又精又專，因此作得好
② 專一於一樣事奉：不作扶立的事工(給道森卓門作)

富上加富！

太 25:14-30